

# Alla inkommande fakturor och beställningar hanteras smart med Lasernetet från Tabellae



*"Supporten är alltid lätt att få tag på och kompetensnivån är hög".*

**Carsten Lund Sørensen**  
Ekonomichef, Bagger Sørensen & Co. A/S



## Om företaget

Bagger Sørensen & Co A/S är ett holding- och investmentbolag som tidigare ägde Fertin Pharma och Dandy.

Företaget hanterar cirka 4 000 dokument om året. ERP-systemet är Microsoft Dynamics 365.

Bagger Sørensen kör Lasernetet Input Management som en fristående lösning.

## Resultat

- 95 % av inkommande fakturor hanteras inte längre manuellt
- Bättre och enklare fakturahantering
- Bra samarbete med Tabellae
- Snabb support
- Hög kompetensnivå

Se flera företagsfall och läs mer om detta fall på [tabellae.se](http://tabellae.se)

**Eftersom Bagger Sørensen 2017 avyttrade en stor del av verksamheten, gick de från att vara 600 anställda i ett stort bolag till att vara ungefär 50 anställda organiserade i ett antal systerbolag. Företagets ändrade organisation ställde nya krav på ERP-systemet och Input-lösningarna.**

Det tidigare ERP-systemet var framtaget för användning inom läkemedelsindustrin. Det fanns behov av en nystart, och företaget tittade därför på standardlösningar där funktionerna hade testats grundligt redan från början. Rekommendationen blev en Dynamics 365-lösning med Lasernetet Input Management.

### Gott samarbete

Under implementeringsprocessen anpassade Tabellae inställningarna efter den typ av företag Bagger Sørensen är idag. Tabellae skötte de grundläggande inställningarna, inklusive "masker" som definierar vilka delar av en faktura som ska läsas. Därefter fick de anställda utbildning i systemet för att ge maximal flexibilitet i vardagen. "Det är så lätt att använda att det är klokt att alla får lära sig det", menar Carsten Lund Sørensen, och fortsätter: "Samarbetet med Tabellae har haft en utbildande effekt som gör att de anställda nu indexerar dokumenten på rätt sätt – för första gången.

### Kompetent service och lokal support

"När vi emellanåt behöver stöd är det alltid

lätt att kontakta Tabellae. Vi upplever att vi får hjälp här och nu, och det finns inget att klaga på när det gäller servicen. Dessutom tycker vi att kompetensnivån är hög. Vi känner inte att det finns någon som är "ny på jobbet". Det kan man uppleva hos andra".

### Process- och tidsbesparingar

Ekonomichefen Carsten Lund Sørensen säger att Lasetnet-lösningen har gjort hela processen med fakturahantering mycket enklare och praktiskt taget eliminerat manuellt hanterade fakturor. Tidigare skickades kreditfakturorna till en gemensam adress. Idag hamnar fakturorna hos det företag där de hör hemma. Därmed blir det också tydligt för företagets leverantörer vilket dotterbolag de gör affärer med.

### Ett bra business case

Bagger-Sørensen använder också Lasetnet-lösningen för utgående fakturor och följesedlar med fritext, eftersom standardlayouten i D365 är ganska svårsläst och inte heller uppfyller kraven i bokföringslagen utan anpassningar. Med Lasetnet det lättare att anpassa layouten och uppfylla kraven på fakturorna.

"Som ekonomichef är det lockande i ett business case att Lasetnet inte debiteras enligt förbrukning. Vi kan utvecklas, samtidigt som abonnemangskostnaden förblir oförändrad oavsett antalet fakturor per år", avslutar Carsten Lund Sørensen.