

“Med en Best of Breed-lösning från Tabellae är vi rustade för en global implementering”

“Vi har haft ett gott samarbete med Tabellae som verkligen har tillfört Best Practices och kompetens till vårt ERP-projekt”.

Catharina Wenngren
Head of ERP, Swedish Match AB



Om företaget

Swedish Match AB är en svensk industrikoncern som tillverkar tobaksprodukter, tändstickor och engångständare i sju länder.

Swedish Match har en Lasernet Output Management-lösning för sina försäljningsdokument.

Företagets ERP-system är Microsoft Dynamics 365.

Resultat

- Genomförande inom avtalad tid och budget
- Best of Breed-lösning som är förberedd för global implementering
- Bra tillgång till kompetens och resurser för ERP-projektet
- Kundorienterade dokument
- Kompetent, lösningsfokuserad support



Se flera företagsfall och läs mer om detta fall på tabellae.se

Swedish Match önskade en professionell Output Management-lösning för sin molnbaserade ERP-lösning baserad på Dynamics 365 for Operations. Därmed kan Swedish Match i så stor omfattning som möjligt utgå från standard på alla marknader.

I Swedish Match inledande analysfas utvärderades de olika lösningarna. Valet föll på Tabellae och Lasernet Output Management eftersom det verkade vara den mest beprövade lösningen. Lasetnet var också det val som rekommenderades från deras D365-implementeringspartners sida då Lasetnet är en godkänd ISV-lösning som inte gör ändringar i standarden i D365.

Bättre, användarvänliga dokument

“Vi har haft stor glädje av Lasetnet ända från början. Det går snabbt och är mycket mer flexibelt när man skapar dokument och gör ändringar med Lasetnet jämfört med att koda direkt i ERP-systemet som tidigare. Vi har fått betydligt mer detaljerade dokument, vilket gör dem mer användarvänliga – både internt och hos våra kunder”, förklarar Catharina Wenngren.

Global implementering

“Vi har implementerat Lasetnet till D365 på vårt försäljningskontor i Sverige. Den stora komplexiteten i implementeringen av vårt nya ERP-system kommer i nästa steg när vi ska rulla ut till våra sex andra operativa länder – däribland Dominikanska republiken där vi har

vår huvudproducent. Lasetnet har därför också varit en avgörande faktor för vår kommande kostnadseffektiva ERP-implementering. Med Lasetnet använder vi nämligen globala mallar för alla försäljnings- och transportdokument, och därmed sparar vi både tid och pengar på att skapa dokument.”

“Med Lasetnet Best Practice-paketet från Tabellae blir det lättare att implementera output management i de övriga operativa länderna. Därför är vi nu redo för en global implementering på grund av Best of Breed Output Management plattform, Lasetnet.”

On time - on budget!

“Tabellae rekommenderade oss att involvera dem tidigt i processen, och det har vi haft stor nytta av. Vi fick tidigt i processen en överblick över omfattningen av dokument samtidigt som Tabellae assisterade oss vid framtagning och förbättring av våra processor för produktion och distribution av våra dokument.”

“Tabellae har varit involverade i hela processen – både på rådgivnings- och genomförandenivå avseende design och komplexitet i de olika dokumenten. Vi har därför haft ett riktigt bra samarbete med Tabellae som verkligen har tillfört bästa praxis och kompetens till vårt ERP-projekt – och vi gick i mål inom avtalad tid och budget”, avslutar Catharina Wenngren.